



Lawson Enterprise Mobility for Sales

Gute Nachrichten! Falls Ihr Unternehmen die Wettbewerbsvorteile des Lawson M3 Enterprise Management Systems bereits genießt, erreicht eine neue Lösung von Lawson nun alle Bereiche Ihres Unternehmens.

Enterprise Mobility bedeutet unternehmensweite Integration — unabhängig davon, wo Ihre Mitarbeiter gerade tätig sind. Für die Anwender von Lawson Enterprise Mobility bedeutet dies: Zugang zur kompletten Bandbreite an Informationen, die das Lawson M3 Supply Chain Management System bereithält - auch ausserhalb der Bürozeiten. Lawson Enterprise Mobility stellt Ihren Mitarbeitern in Büros, Lägern und im Lieferbereich aktuelle Informationen zur Verfügung und ermöglicht es ihnen, in Echtzeit zusammen zu arbeiten. Damit sparen Sie Zeit und können so besser die Anforderungen anspruchsvoller Kunden erfüllen.

Lawson Enterprise Mobility gibt Ihrem Vertrieb im Aussendienst Informationen aus dem Lawson M3 Customer Sales and Service System an die Hand.



Deutschland **Lawson Software
Deutschland GmbH**
ProACTIV-Platz 3
D-40721 Hilden
Deutschland
Tel. +49 2103 89 06 0
Fax +49 2103 89 06 199

Schweiz **Lawson Software
Switzerland A.G.**
P.O. Box 3461
Chollerstrasse 23
CH-6303 Zug
Schweiz
Tel. +41 41 748 68 68
Fax +41 41 748 68 48

Österreich **Lawson Software Austria
EDV-Beratungs Ges.m.b.H.**
Lassallestraße 9b
A-1020 Wien
Österreich
Tel. +43 1 49 103 0
Fax +43 1 49 103 299

infoce@lawson.com
www.lawson.com

Die Lösung umfasst in Echtzeit die Verwaltung von Vertriebsgebieten, die Erteilung von Verkaufsaufträgen, Absatzförderung, die Beschaffung von Informationen im Aussendienst, die elektronische Weiterverbreitung von Informationen und die Abwicklung von Aufträgen.

Lawson Enterprise Mobility for Sales unterstützt Ihren Vertrieb im Aussendienst dabei:

- Kundenprofile mobil abzurufen,
- Anrufe und Aktivitäten zu planen, auszuführen und zu nachzuverfolgen,
- einen Überblick über Produkte und Absatzförderung zu bieten,
- profilbezogene Promotionen und Abschlüsse anzuzeigen,
- Aufträge mit völliger Transparenz der Kundenhistorie entgegenzunehmen,
- empfohlene Aktivitäten zu einem entsprechenden Kundenprofil zu erhalten,
- die Einhaltung von gesetzlichen Vorschriften zu kontrollieren,
- konjunkturbedingte Ziele zu setzen und zu verfolgen,
- die wichtigsten Informationen zu Verkauf, Auftrag sowie zu Lieferung und Aktivitäten zu analysieren und zu versenden,
- auf Informationen mobilen Zugriff zu haben und sie weiterzuverbreiten,
- Basis- und Archivdaten zu Lawson M3 Kunden, Aufträgen, Lieferungen und Preisbildung zu replizieren,
- Verkaufsaufträge in das Lawson M3 Customer Order Management System zu übertragen,
- Informationen mit Lawson M3 Sales Management auszutauschen.

Über Lawson

Lawson liefert Software- und Servicelösungen in den Bereichen Produktion, Handel, Wartung und Service an 4.000 Kunden aus über 40 Ländern.

Softwarelösungen von Lawson beinhalten Finanzmanagement, Personalmanagement, Supply Chain Management, Business Intelligence, Enterprise Asset Management und branchenspezifische Anwendungen. Lawson unterstützt mit seinen Softwarelösungen Unternehmen dabei, Geschäftsvorgänge zu rationalisieren und die Leistungsfähigkeit zu verbessern. Durch vereinfachte Implementierung und Nutzung unserer Anwendungen können unsere Kunden ihre Kosten senken und zugleich ihre Flexibilität steigern.

Warum Lawson? Weil einfacher besser ist.

Erfahren Sie mehr

Um mehr Informationen zu erhalten, gehen Sie bitte auf www.lawson.com/mobility oder schreiben Sie eine E-Mail an infoce@lawson.com